

NAVIGATOR CSOPORT STRATÉGIA 2026

NAVI



XTEND

A Budapesti Értéktőzsde
Xtend piacán jegyezve

IPARI INNOVÁCIÓS TECHNOLOGIÁK ALKALMAZÁSÁBAN ÉLENJÁRÓ VÁLLALATCSOPORTOT ÉPÍTÜNK



NAVIGATOR
INVESTMENTS

CÉGTÖRTÉNET – 30 ÉV TRANZAKCIÓS TAPASZTALAT



1995 - 2015

Az első tranzakció:
3 IT cég felvásárlása
és fúziója - 2 mrd-os
árbevétel 2005-ben!

Két nagy
vállalatcsoport
válságkezelése

2015 -

Új alapokon a
NAVIGATOR
stratégiája -
generációváltás a
fókuszban

2018 -

A BÉT Kijelölt
Tanácsadója a
NAVIGATOR

2020

A Trifolium a
NAVIGATOR
tulajdonába kerül

2022

Az Instrum Kft.
felvásárlása

2022

A NAVIGATOR
Investments Nyrt.
BÉT - Xtend
bevezetése

2024

A Julius-Globe
tranzakció

2023 - 2026

További 3 cég
felvásárlása, 3 év
alatt

IT befektetések Válságmenedzsment

Generációváltás és
tőzsde

Ipari befektetések és
növekedés

**A lehetőségek és a problémák
is tettekre sarkallják az embert**

**Amikre még büszkéek
lehetünk:**



2001



2005



2008



2013



2018

A NAVIGATOR CSOPORT CÉLJA ÉS STRATÉGIÁJA

A NAVIGATOR Csoport célja ipari innovációs technológiák alkalmazásában élenjáró vállalatcsoport kiépítése és működtetése aktív akvizíciós stratégia megvalósításával.

Miért pont az ipar?

- Jelentős eszközérték vásárolható attraktív árazás mellett, sokszor a generációváltási, utódlási problémák miatt.
- Az ipari innovációban – többek között a robotikában és mesterséges intelligenciában – rejő óriási potenciál.
- K+F szaktudásunkkal és modern technológiáinkkal olyan iparágak beszállítójaként növekszünk tovább, mint az energiaipar, vasútipar, élelmiszeripar, az orvosi műszertechnika vagy az űripar.
- Személyes motiváció, elismert mérnöki és menedzsment know-how.

Ipari innováció



NAVIGATOR
INVESTMENTS

Cégfelvásárlás

Generációváltás

Ipari automatizáció

1

Robotika

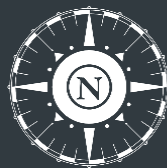
2

Gyártás

3

K+F

4



NAVIGATOR
INVESTMENTS

IPAR 4.0

A gyártástechnológia jövője

Olyan multidiszciplináris kommunikációt és technológiákat foglal magában, amelyek ötvözik a hardvert, a szoftvert, sőt a biológiát is (kiberfizikai rendszerek).

- Klaus Schwab

A 4. IPARI FORRADALOM A SZEMÜNK ELŐTT ZAJLIK

Az első ipari forradalom a gőzgépek kora (1760-1840)

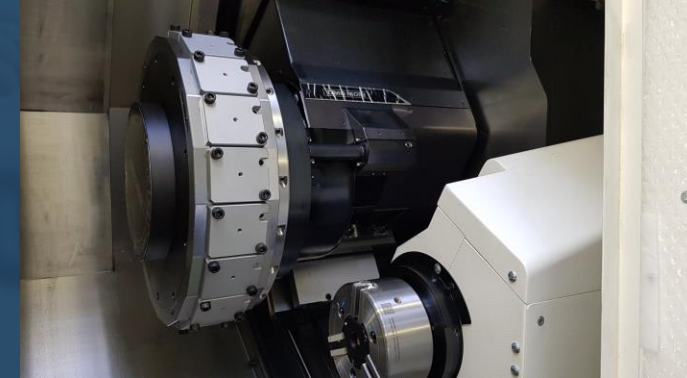
A második a tudomány és a tömegtermelés korszaka (1871-1914)

Majd a digitális forradalom kora zajlott (1950-2011)

Félvezetők, nagyszámítógépes rendszerek, személyi számítógépek gyártása. Ez alapozta meg és tette széleskörűvé a gyors kapcsolatok lehetőségét. Az internet a digitális forradalmat hozta el. A fényképezésben a filmet felváltotta a digitális fotózás, a nyomdákban a betűszedést a digitális nyomtatás, a hagyományos esztergagépeket a CNC (számítógéppel vezérelt) technológia.

Immár az intelligens döntések, az adatok korában élünk (2011-)

Intelligens robottechnológia, mesterséges intelligencia, miniatürizált érzékelők és 3D nyomtatás, hogy csak néhányat említsünk. Az újítások váratlanok és meglepőek az élet minden területén, legyen az a pénzügyi világ, a mezőgazdaság, az egészségügy, vagy az ipar. A gépek elkezdtek kommunikálni egymással.



Az ipar és az informatika ma már kéz a kézben jár!

A számítógéppel vezérelt gyártási technológia (CNC) és a gépek egymással történő kommunikációja korábban soha nem tapasztalt növekedés előtt áll a következő években.

Ugyanakkor az ipari cégek az IT technológiai vállalatokhoz képest jelentősen alulértékelték! Azt gondoljuk, ez hamarosan változni fog!

AZ IPARI FEJLŐDÉS ÜZLETI HATÁSA RENDKÍVÜL POZITÍV



Tényezők

Technológiai innováció

Továbbfejlesztett vezérlőrendszerek, szoftver képességek, IoT integráció.



Növekvő automatizálás

A CNC gépek mind szélesebb körben történő alkalmazása.



Precíziós alkatrészek

Többek között a repüléstechnika és az autóiipari innovációk egyre tökéletesebb megoldásokat igényelnek.



Egyedi igények tömeges kiszolgálása

Személyre szabott fogyasztási cikkek, speciális ipari alkatrészek iránti erőteljes kereslet.



Fenntarthatóság

Energiahatékonyság, környezetbarát megoldások



Várható hatások

Prediktív karbantartás, valós idejű monitorozás, a megmunkálási folyamatok **hatékonysága** (pontossága, sebessége) tovább javul.

Magasabb termelékenység, **alacsonyabb gyártási költségek**, emberi hibafaktor eliminálása.

Egyre szűkebb tűréshatáron belüli képesség **kimagasló gyártási teljesítményekre**.

A megmunkálás **sokoldalúsága** és a K+F tevékenység kulcsszerepet játszik a változatos és egyedi igények tömeges kiszolgálásában.

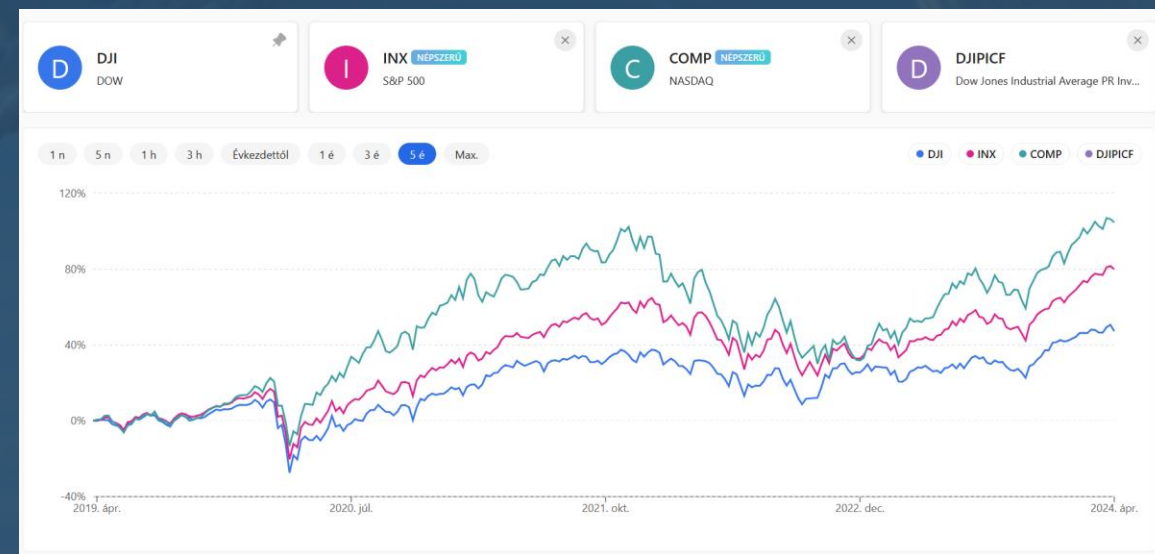
Az ESG céloknak történő **magas megfeleléségi mutatók** teljesítése alapvetéssé válik.

AZ IPAR ALULÉRTÉKELT – VAN HOVÁ BEFEKTETNI

Trendek a vezető indexekben



Trendek 1984-2024



Trendek 2019-2024



Az Ipar 4.0 miatti technológiai változások még nem jelentek meg látványosan az iparvállalatok árazásában!

A GYÁRTÁSTECHNOLÓGIA JÖVŐJE

Új
tagvállalat a
NAVIGATOR
Csoportban



NAVIGATOR
INVESTMENTS

JULIUS GLOBE
KERESKEDELMI ÉS TERMÉKGYÁRTÓ KFT.

A NAVIGATOR CSOPORT TEVÉKENYSÉGE



A NAVIGATOR, mint az ipari integráció regionális éllovasa

ÜZLETÁGAK

Hosszútávú ipari fókusz:
Innovatív gyártástechnológia

Stratégiai és
akvizíciós központ

Készüléktervezés- és kivitelezés, precíziós
CNC megmunkálás

Asztalos- és fémszerkezet-
gyártás, szerelés

Cégcsoport
szolgáltatások



*További értékteremtő akvizíciók lehetséges területei:
ipari automatizáció, robotika, mesterséges intelligencia*

TEVÉKENYSÉGÜNK AZ IPARI ÉRTÉKLÁNCBAN



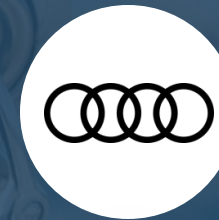
Ipari automatizáció, robotika, gyártás, K+F

Alap- és nyersanyaggyártók,
ellátók

B2B alkatrész és félkésztermék
gyártók

Gép- és készülék gyártók,
szolgáltatók

Nemzetközi B2B, B2C
multinacionális vállalatok



Nemzetközi piacra lépés, keressük
meg a környező országok
Instrumját és Julius-Globe-ját

TOVÁBBI FELVÁSÁRLÁSI CÉLPONTOK



Nemzetközi piacra lépés, keressük meg a környező országok Instrumját és Julius-Globe-ját



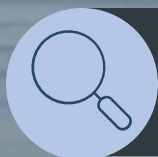
10 célpont

Gépipar szerszám- és alkatrész gyártás

Asztalos- és fémszerkezet gyártás, szerelés



5 célpont



100+ hazai és külföldi vállalkozás előszűrése az elmúlt 10 évben



Több mint 20 társaság felelt meg a kritériumoknak

CÉLOK - A NAVIGATOR FOLYAMATOSAN FEJLŐDIK



Ipari automatizáció, robotika, gyártás, K+F



Ipari innovációs technológiákat sikeresen alkalmazó vállalatcsoport kiépítése és működtetése jelenti a holding alaptevékenységét.



A Julius-Globe akvizíciója mérföldkő: BÉT50-es klubhoz tartozó, dinamikus fejlődő vállalkozás került a Csoportba, mely 2018 óta úripari beszállítói tevékenységet végez, K+F mérnöki eredményei kiemelkedőek a hazai kkv szektorban.



A Csoport fenntarthatóan magas eredménytermelő képességgel jellemezhető innovatív ipari portfólió-vállalatok felé fordul, melyek egyre magasabb minőséget képviselnek az üzleti értékláncban.

Az akvizíciós stratégia jelentős árbevétel és eredmény növekedéshez vezet, a menedzsment ennek folytatódásán dolgozik a következő években.

2026

2024

IPARÁGAK, REFERENCIÁK

Hová kerülnek az előállított készülékek, alkatrészek?



Csomagolóipar



Energiaipar



Járműipar
(autóipar, vasútipar)



Egészségügy



Gépgyártás,
robotika



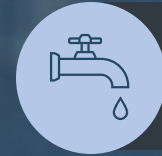
Műanyag és
fémipar



Elektronika



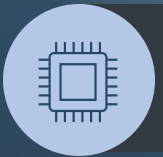
Hidraulika és
pneumatika



Tömítéstechnika



Élelmiszeripar



High-tech ipar



Űripar

NEMZETKÖZILEG ELISMERT ÜGYFELEK



FŐBB ÜZLETÁGAK

Készülék, szerszám- és alkatrészgyártás



 **KNORR-BREMSE**



SIEMENS

KOENIG & BAUER

GRUNDFOS 

SCHAEFFLER

Asztalos- és fémszerkezetgyártás, szerelés

 Capital Services

 pico

 **INSIGHT EXPO**
exhibition promotion

MONT BLANC 



JULIUS-GLOBE KFT.

Készülék
tervezés és
gyártás

Precíziós CNC
megmunkálás

JULIUS GLOBE
KERESKEDELMI ÉS TERMÉKGYÁRTÓ KFT.

A NAVIGATOR CSOPORT
LEGÚJABB TAGJA

1,7 mrd Ft felett

ÁRBEVÉTEL



40+ fő

ALKALMAZOTT



1.700 m²

GYÁRTERÜLET



MAGYARORSZÁG

KÖZÉP-EURÓPA, EU



A JULIUS-GLOBE BEMUTATÁSA

JULIUS GLOBE
KERESKEDELMI ÉS TERMÉKGYÁRTÓ KFT.

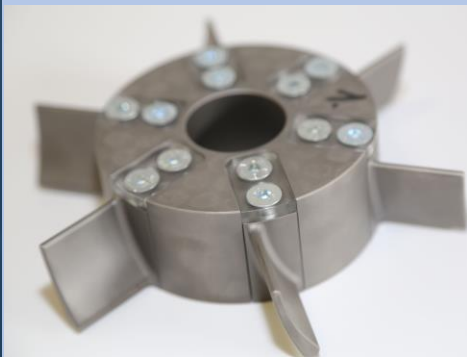


Alapítva 1998-ban



Győrújbarát – Magyarországon, osztrák és szlovák határhoz közel

**Kutatás-
fejlesztés**



Mérnöki csapat elismert referenciákkal

**Precíziós CNC
forgácsolás**

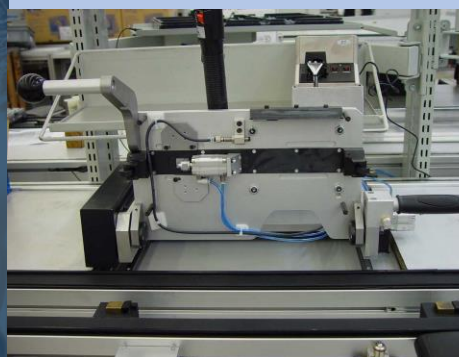


Felületkezelés egyedi és kis sorozatokkal is



Szinergia – közepes és nagy sorozatok

**Készüléktervezés-,
gyártás és összeszerelés**



Bonyolult 3D felületek megmunkálása

**Fejlett
megtunkálóközpontok**



Modern géppark alkalmazása

GYÁRTÁS ÉS REFERENCIÁK

JULIUS GLOBE
KERESKEDELMI ÉS TERMÉKGYÁRTÓ KFT.



SIEMENS



coperion
K-TRON



GRUNDFOS

KOENIG & BAUER



SCHAEFFLER



K+F REFERENCIÁK TÖBBEK KÖZÖTT

JULIUS GLOBE
KERESKEDELMI ÉS TERMÉKGYÁRTÓ KFT.



RadMag űrbéli sugárzási tér- és mágneses tér mérőműszer kifejlesztése



Motorblokk (olajtér, víztér) szennyeződés vizsgáló berendezés kifejlesztése



Olajfúró tornyok biztonságtechnikai egységeihez új hőkezelési eljárás kifejlesztése



Szerelt kivitelű és egy anyagból gyártott propeller tervezése és kivitelezése



Orvostechikai eszköz (térdprotézis) kísérletezése és gyártása



INSTRUM KFT.

Szerszám-
és
alkatrész-
gyártás

2022 óta a
NAVIGATOR
Csoport
tagja



600 millió Ft felett

ÁRBEVÉTEL



26+ fő

ALKALMAZOTT



1.000 m²

GYÁRTERÜLET



MAGYARORSZÁG

KÖZÉP-EURÓPA, EU



FORGÁCSOLT ALKATRÉSZEK SZÁLANYAGBÓL

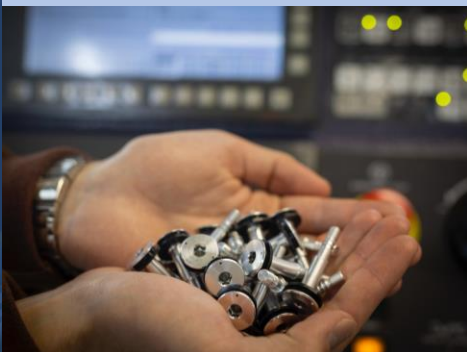


Alapítva 1989-ben



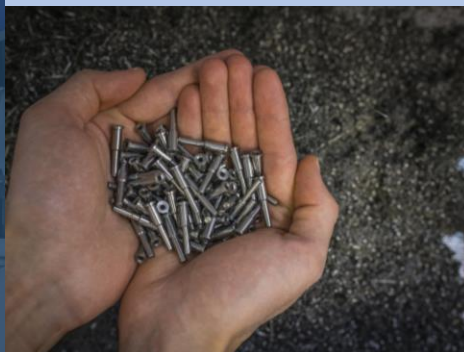
Tököl, Pest megye

CNC hosszsztergálás
és CNC esztergálás



Fém- és műanyag
alkatrészek gyártása
szálanyagból

Köszörülés, utókezelés
és összeszerelés



Kiegészítő tevékenységek
- teljeskörű megoldás-
szállító



TRIFOLIUM INTERNATIONAL KFT.



1,5 mrd Ft felett

ÁRBEVÉTEL



30+

ALKALMAZOTT



20.000 m²/év

IRODA, ÜZLET, STAND



MAGYARORSZÁG

KÖZÉP-EURÓPA, EU



SAJÁT GYÁRTÓBÁZIS ÉS SZERELŐCSAPAT

One-stop-shop modell



belsőépítészeti látványtervezés,
szintézistervezés,
gyártmánytervezés

Tervezés

Gyártás

fa, fém, üveg megmunkálás
bútorok, kiegészítők
gyártása
egyéb asztalos és lakatos
munkák elvégzése

Teljeskörű
projekt-
management

Helyszíni
szerelés
és építés

NEMZETKÖZI KIÁLLÍTÁSOK ÉS BELSŐÉPÍTÉSZET



Kiállítási stand tervezés, gyártás,
kivitelezés



Belsőépítészeti (fit-out)
generálkivitelezés





NAVIGATOR
INVESTMENTS

Szervezeti változások

A NAVIGATOR CSOPORT IGAZGATÓSÁGA



JUTASI ZOLTÁN
Igazgatóság elnöke,
alapító-tulajdonos



RÁCZ GYULA
Elnöki főtanácsadó



RÁCZ ERIKA
Ügyfélkapcsolatokért
felelős igazgatósági tag



JUTASI YVETTE
Gazdálkodásért felelős
igazgatósági tag



SÓVÁRI OLIVÉR
Igazgatósági tag



THOMAS P.B. FRATER
Igazgatósági tag



NAVIGATOR
INVESTMENTS

ÚJ TAGOK AZ IGAZGATÓSÁGBAN



Rác Erika

A Julius-Globe Kft. korábbi tulajdonosa, minőségügyi vezetője és vevői kapcsolattartója, új piacok felkutatása, CSR tevékenységek, szakképzési és pályaaorientációs koordinálás mellett az ügyvezetés egy része is a feladatai közé tartozik.

Környezetmérnöki diplomáit 1999-ben a Rijkshoogeschool IJsseland-on (BSc) illetve 2000-ben a University of Greenwich Nemzetközi Környezetvédelmi Tudományok szakán (MSc) szerezte. A Robust Plastics Hungary Kft.-nél mint minőségügyi mérnök, majd 2001-2006 között a Philips Automotive Playback Modules Magyarország Kft.-nél először, mint vevőtámogató mérnök, később, mint vevőtámogató minőségügyi vezető dolgozott, ahol OEM (Chrysler) és TIER 1-es (SiemensVDO, DELPHI) vevők 0-km-es-, folyamat, szállítói- és fejlesztési reklamációk koordinálásáért volt felelős.

Szakmai tevékenysége mellett társadalmi szerepvállalása is jelentős, ezek közül kiemelendő a fémiparban tevékenykedő győri és Győr környéki vállalatok összefogásával megalapított Professio Fémipari és Szakképzési Klaszterben végzett társadalmi munkája, ahol 2013 óta elnökségi tag.



Sóvári Olivér

Tapasztalt menedzser és üzleti tanácsadó, aki dolgozott az online szolgáltatási, építőipari, termelési és kereskedelmi iparban, multinacionális környezetben. Erős vezetési, stratégiai gondolkodási és kommunikációs készség jellemzi. Adóügyi, számviteli és pénzügyi tapasztalattal rendelkezik. MBA diplomát szerzett az Oxford Brookes Egyetemen (Egyesült Királyság).

Az aszimmetrikus kockázatot hajszolom, és alulértékelt eszközöket vásárolok, amelyeket a piac figyelmen kívül hagy, vagy akár gyűlöl, pedig hatalmas lehetőségek rejlenek. Ezen befektetések megtalálása érdekében a valós, hosszú távú jövőbeni gazdasági és politikai trendek megértésére törekszem. Befektető vagyok, nem kereskedő, és kevesebb, mint 10 év alatt a nulláról építettem fel portfóliómat, ami még folyamatban van.



A NAVIGATOR CSOPORT MENEDZSMENTJE



BAJTEK GYÖNGYVÉR

Vezérigazgató,
Instrum ügyvezető



DR. BENCZE MIKLÓS

Jogi és tranzakciós
igazgató



BAGOSSY TAMÁS

Trifolium International
ügyvezető (operatív)



BÁRÁNY GYULA

Trifolium International
ügyvezető (ügyfélkapcsolatok)



FÖLDI ADRIENN

Pénzügyi és controlling
igazgató



PALLAG RÓBERT

Befektetési és
üzletfejlesztési igazgató,
befektetői kapcsolattartó



HORVÁTH ZSOLT

Tőkepiaci igazgató



PÓCSI BRÚNÓ

Marketing és
kommunikációs manager
(ext.)

***Munkatársaink és vezetőink elkötelezettsége,
előremutató víziója és önbizalma tesz minket
azzá, amik vagyunk és amik lehetünk.***

JELENTŐS BELSŐ MŰKÖDÉSI HATÉKONYSÁG



Szervezeti hatékonyság növelés

- Szervezett back-office csapat látja el a teljes cégcsoportot.
- Egységes, központi háttérrendszerek kerültek kialakításra.



Operatív folyamatok fejlesztése

- Az akvizícióknak köszönhetően a szakmai tudástár jelentősen bővült, ami az egyes tagvállalatok operatív működésének hatékonyságát növelik.
- Összehangolt munkafolyamatok, tagvállalatok közötti szinergiák kihasználása.



Pénzügyi működési hatékonyság növelés

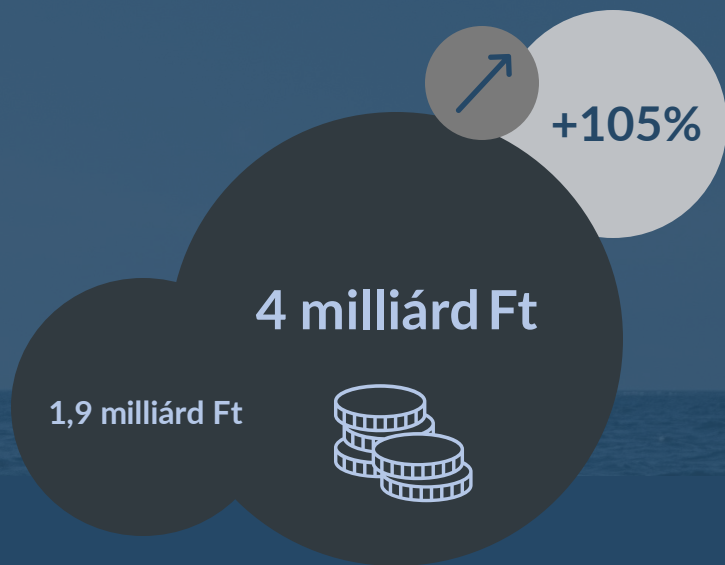
- Az Xtend piaci aktív jelenlétnek köszönhető tőkebevonással nagyobb likviditással rendelkezik a cégcsoport.
- Likvid pénzeszközök megfelelő allokálása az egyes tagvállalatok hatékonyságának növelésének érdekében.
- Kedvezőbb forint, illetve devizahitel konstrukciók.



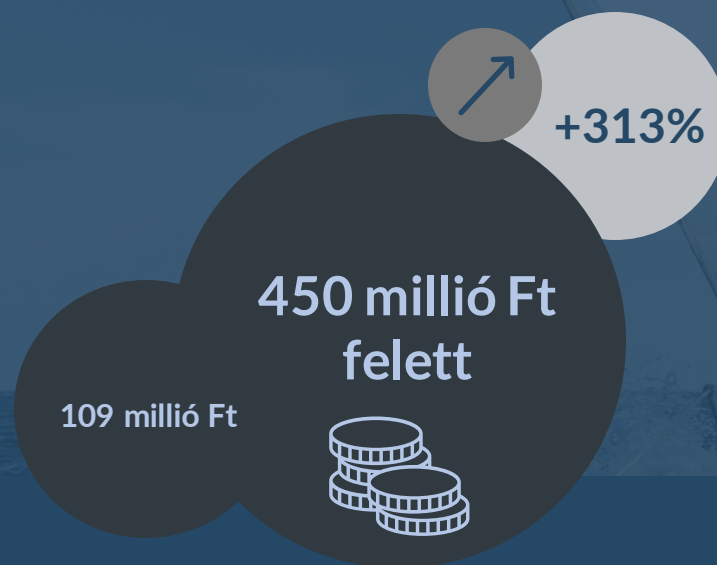
NAVIGATOR
INVESTMENTS

Várható üzleti számok 2023

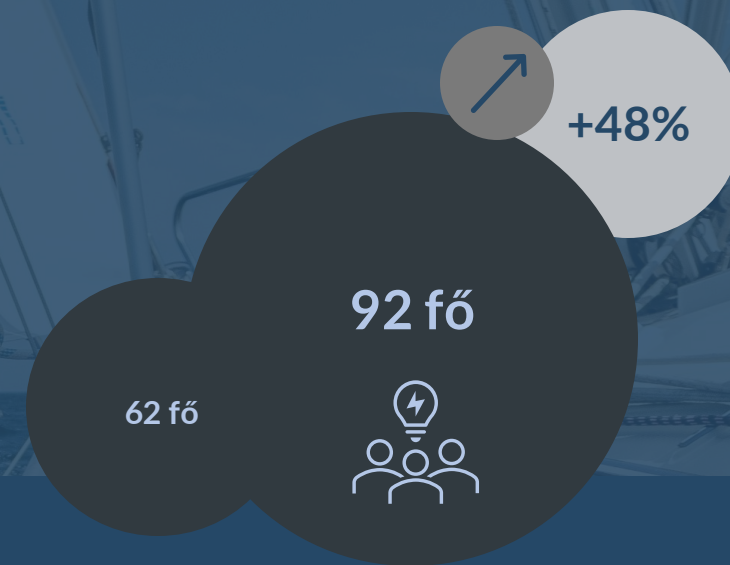
A NAVIGATOR CSOPORT NÖVEKEDÉSE - 2022/2023



Árbevétel



Adózás előtti eredmény

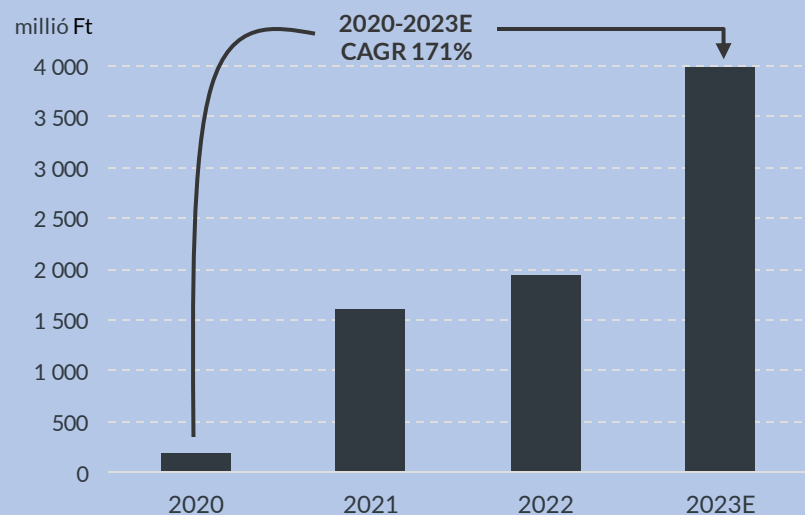


Létszám

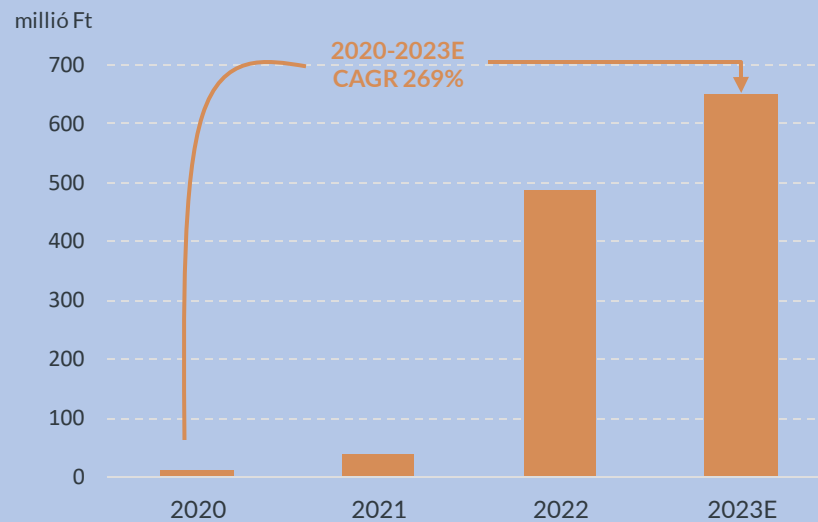
A NAVIGATOR CSOPORT NÖVEKEDÉSE - 2020/2023

ÁRBEVÉTEL, EBITDA, ADÓZÁS ELŐTTI ÉS ADÓZOTT EREDMÉNY

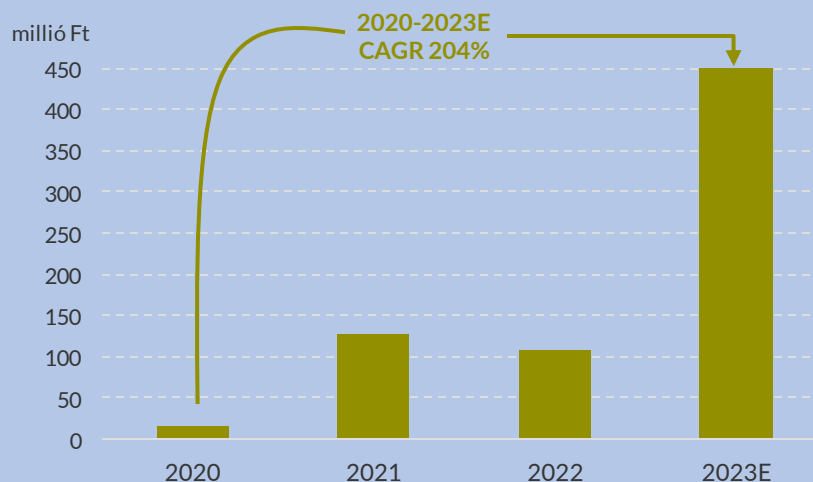
NAVIGATOR CSOPORT ÁRBEVÉTEL



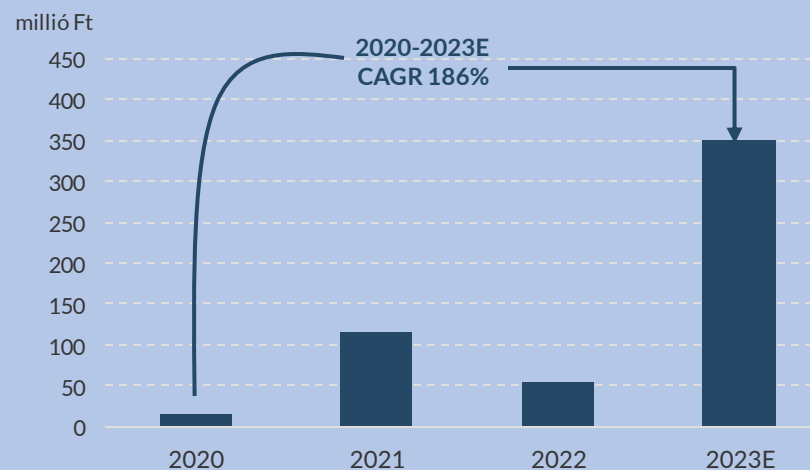
NAVIGATOR CSOPORT EBITDA



NAVIGATOR CSOPORT ADÓZÁS ELŐTTI EREDMÉNY



NAVIGATOR CSOPORT ADÓZOTT EREDMÉNY



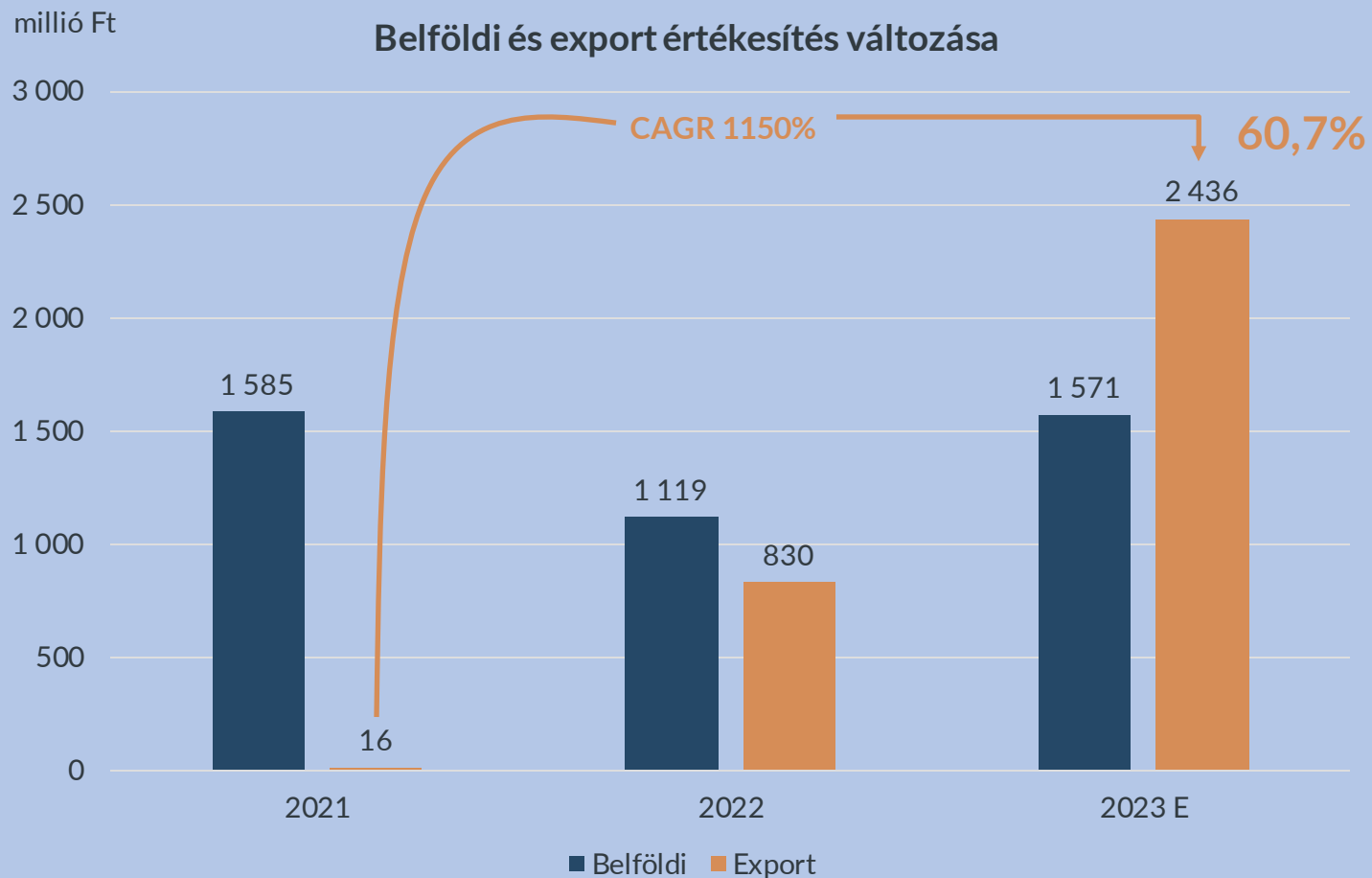
3 Három jelentős akvizícióval bővült a NAVIGATOR Csoport 2020-2023 között.

4 A 2023-as pro-forma árbevétel 4 milliárd forintot ért el.

17 Az EBITDA 17-szer nagyobb, mint 2021-ben.

20 Az árbevétel közel hússzorosára növekedett 2020-tól.

A BEVÉTELEK ERŐSEN EXPORT IRÁNYBA MOZDULTAK



2021-ben alacsony export értékesítés ellenére 2023-ra az export értékesítés dominál a belföldi értékesítéssel szemben.

A kimagasló export értékesítés elsősorban az akvizícióknak és a pandémia utáni erős kiállítás piacnak köszönhető.

A belföldi értékesítés jelenleg stagnál, ezért a NAVIGATOR Csoport számára a külföldi organikus növekedés és a külföldi akvizíciók lehetnek a fő stratégiai irányok.

DUPLÁZÓDÓ OSZTALÉK VÁRHATÓ



Elkötelezettek vagyunk a fenntartható, stabil osztalékfizetés mellett.



Az adás-vételi szerződés értelmében a Julius-Globe Kft. tavalyi eredménye után fizetendő teljes osztalék a NAVIGATOR Csoportot illeti.



Nyilvános jelentésünk első teljes üzleti éve után a részvényenkénti osztalék duplázására teszünk javaslatot.



Az idei évben elfogadásra kerül a NAVIGATOR Csoport osztalékpolitikája.



1,2

Forint
részvényenként

Az osztalékpolitika elfogadása transzparens, tervezhető évenkénti részvényesi kifizetést tesz lehetővé a Csoport üzleti teljesítménye alapján.



NAVIGATOR
INVESTMENTS

Stratégiai tervek 2026

STRATÉGIAI TERVEK 2026 VÉGÉIG



Üzleti célok

- 3 év alatt 3 akvizíció sikeres megvalósítása.
- Nemzetközi terjeszkedés előkészítése és megkezdése.



Tőkepiaci célok

- Nyilvános részvénykibocsátás, mely a befektetők számosságával együtt javítja a likviditást, másrészt lehetővé teszi a régiós terjeszkedés megvalósítását.
- BÉT Standard kategóriába történő átlépés.



Pénzügyi célok

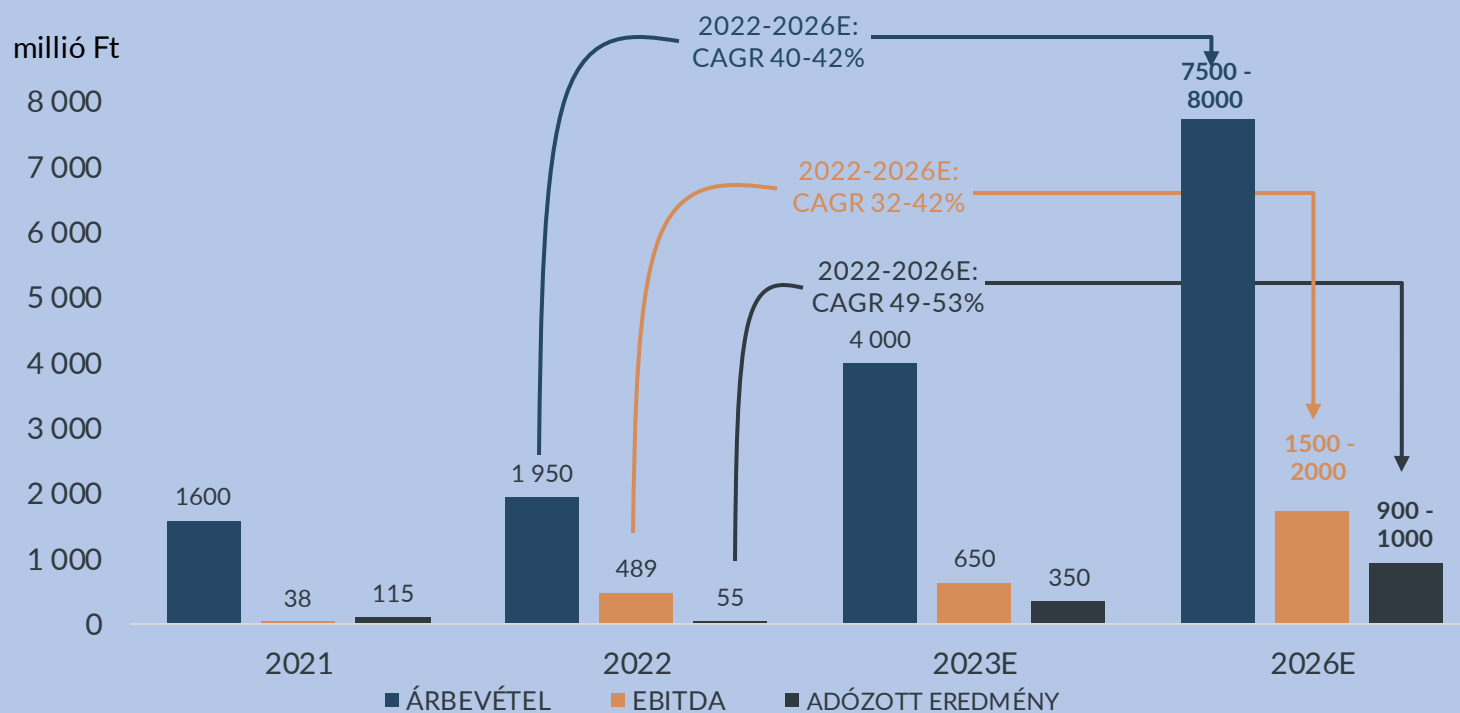
- A 2022-es bázishoz képest a NAVIGATOR Csoport 2026-ra, tervei szerint **négyszerezheti** pro-forma bevételeit, és ennek köszönhetően teljesítheti stratégiai eredménycéljait.
- Osztalékpolitika elfogadása, elkötelezettség az **évről évre emelkedő, stabil osztalék** kifizetés mellett.

”

Az akvizíciós stratégia hatalmas árbevétel és EBITDA növekedéshez vezetett, a menedzsment ennek folytatódását várja a következő években.

A stratégiai célok szerinti akvizícióknak és az organikus növekedésnek köszönhetően 2026-ban 1,5-2 milliárd Forintos EBITDA és közel 1 milliárd Forintos adózott eredmény elérését tervezzük.

NAVIGATOR CSOPORT ÁRBEVÉTEL ÉS EREDMÉNY NÖVEKEDÉS ELŐREJELZÉS



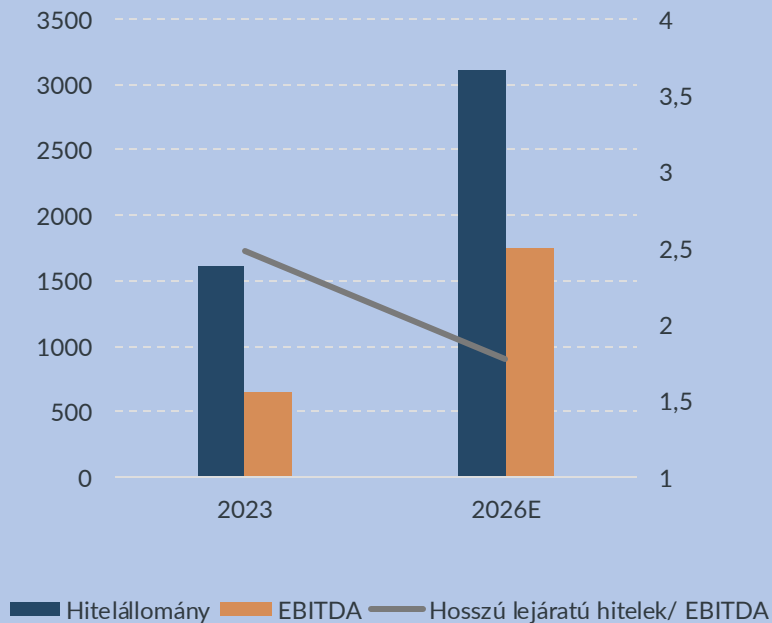
CAGR: éves növekedési dinamika

Amennyiben a megfogalmazott üzleti és tőkepiaci feladatok sikeresek, a 2022-es bázisához viszonyítva 32-53% közötti lehet az éves átlagos növekedés a konszolidált eredménykimutatás kiemelt adataiban ebben a tervezési periódusban.

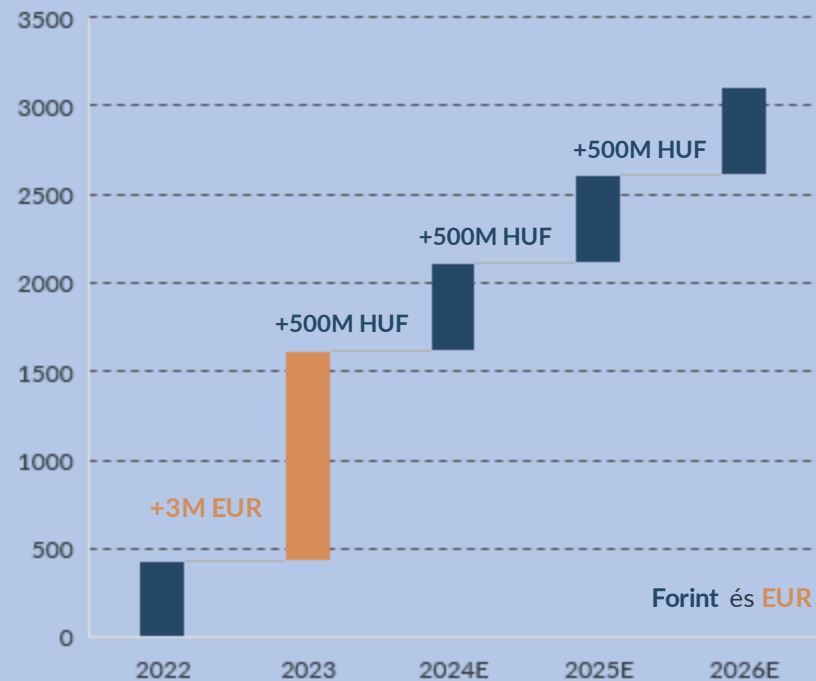
A NAVIGATOR konkrét akvizíciós célpontokkal rendelkezik, mindemellett folyamatosan vizsgál újabb felvásárlási lehetőségeket.

Az akvizíciós tőkebevonás és az alacsony kamatozású finanszírozás fenntartható versenyelőnyt biztosít

HOSSZÚ LEJÁRATÚ ADÓSSÁGARÁNYA AZ EBITDA TERVHEZ



AKVIZÍCIÓS HITELEK TERVEZETT IDŐZÍTÉSE



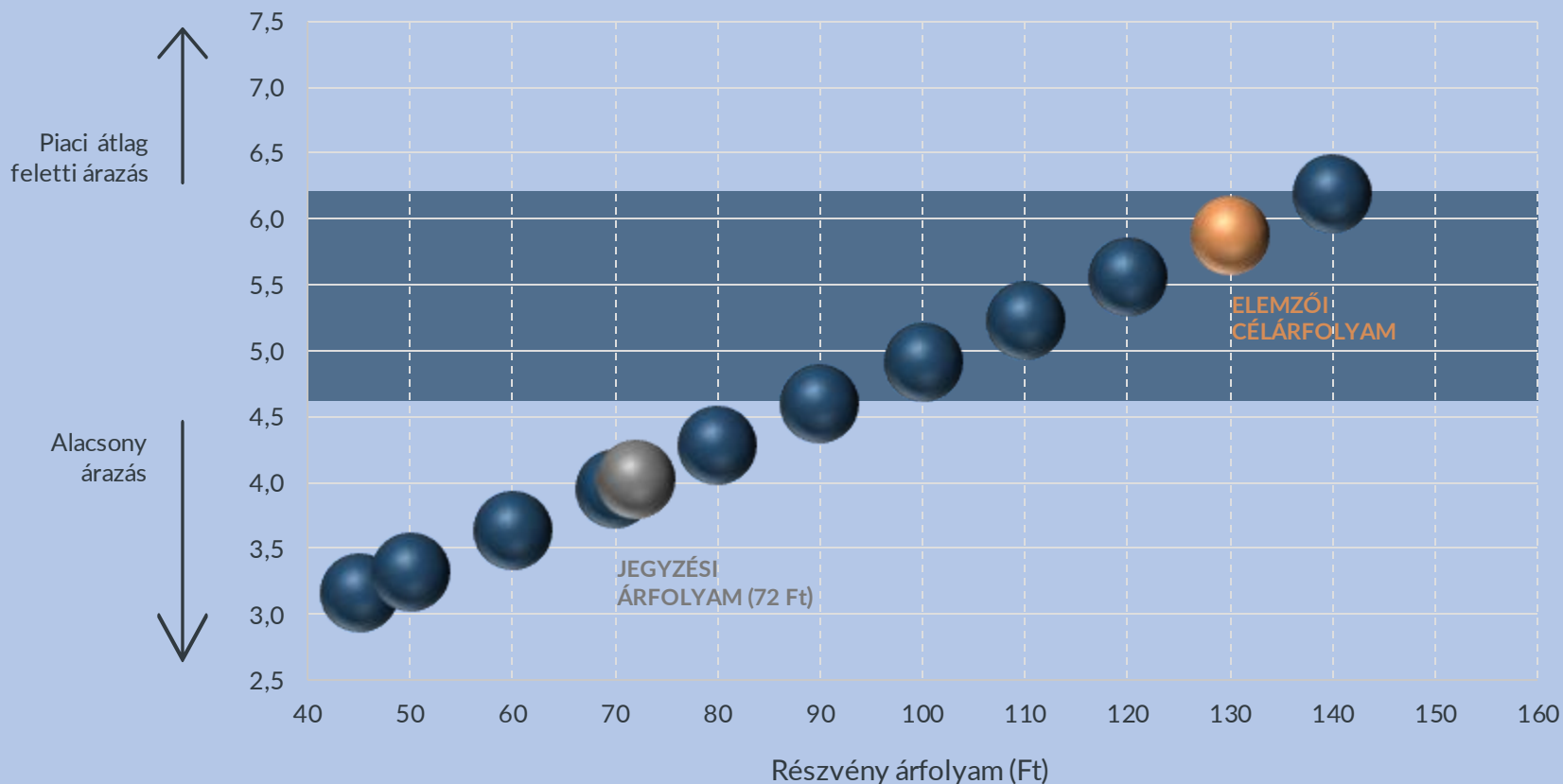
”

A NAVIGATOR az egyes akvizíciókhoz bankhitel és saját tőke mellett újabb sikeres tőkebevonásokat tervez megvalósítani.

RÉSZVÉNYEK ÉRTÉKELTSÉGE

A STRATÉGIAI TERVEK TELJESÜLÉSE ESETÉN (EV/EBITDA 2026E)

EV/EBITDA ÉRTÉKELTSÉGI SZCENÁRIÓK 2026E



”

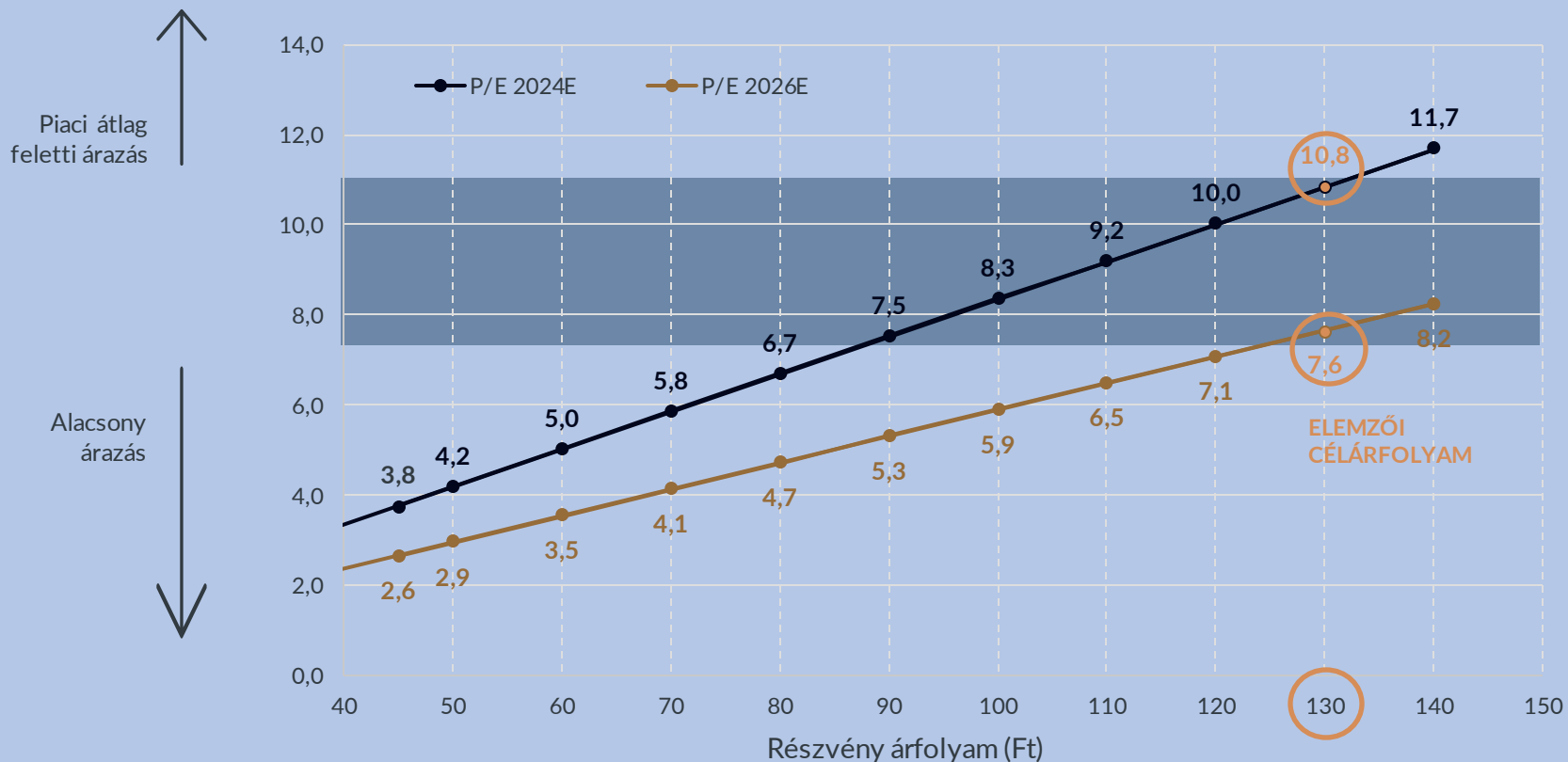
A NAVIGATOR 2024-2026 között további 3 sikeres akvizíció megvalósítását tervezi. Az egyes ipari célpontok felvásárlásához rendre 500 millió forintos hitel felvételével és 500 millió forintos tőkeemeléssel számol a menedzsment.

Mérsékelt növekedési potenciállal jellemezhető, alacsony likviditású részvények 5-6 közötti EV/EBITDA szorzó mellett kereskednek a hazai és régiós tőkepiacokon.

RÉSZVÉNYEK ÉRTÉKELTSÉGE

A STRATÉGIAI TERVEK TELJESÜLÉSE ESETÉN (P/E 2026E)

ÁRFOLYAM/NYERESÉG ÉRTÉKELTSÉGI SZCENÁRIÓK 2024E ÉS 2026E



”

A NAVIGATOR 2024-2026 között további 3 sikeres akvizíció megvalósítását tervezi. Az egyes ipari célpontok felvásárlásához rendre 500 millió forintos hitel felvételével és 500 millió forintos tőkeemeléssel számol a menedzsment.

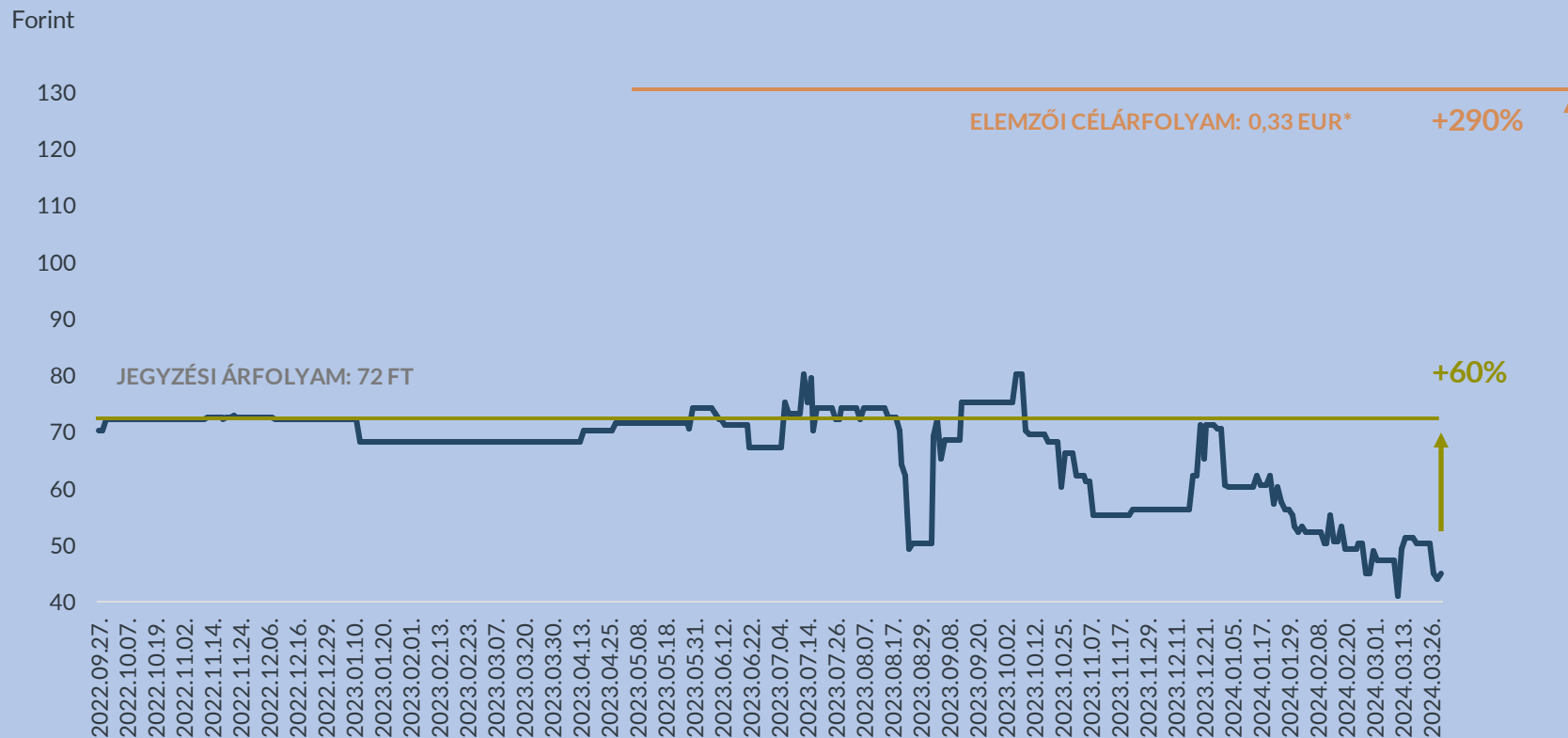
Mérsékelt növekedési potenciállal jellemezhető, alacsony likviditású részvények 8-10 közötti P/E szorzó mellett kereskednek a hazai és régiós tőkepiacokon.

290%-OS EMELKEDÉSI POTENCIÁL

AZ ELEMZŐI CÉLÁR ALAPJÁN 290%-OS AZ EMELKEDÉSI POTENCIÁL A RÉSZVÉNYÁRFOLYAMBAN



NAVIGATOR RÉSZVÉNYEK HISTORIKUS ÁRFOLYAMA A BÉT XTEND PIACON 2022. 09. 27. – 2024. 04. 02.



”

A NAVIGATOR részvények árfolyama az elmúlt hónapokban egyre jobban eltávolodott a zártkörű tőkeemelések 72 forintos jegyzési árfolyam szintjétől.

*2024. április 02-i EUR/HUF MNB középárfolyammal Forintra átszámítva.

A NAVIGATOR RÉSZVÉNYEK ATTRAKTÍV BEFEKTETÉSI LEHETŐSÉGET KÍNÁLNAK



Megalapozott növekedési célok

Az elmúlt négy évben három akvizíciót is zárt a Társaság és még további három felvásárlást tervez 2026-ig.



Alacsony értékeltség

Mind a tavalyi, mind a következő évekre várt eredmény alapján alacsony árazási szorzók adódnak.



Elemzői célár és stratégiai befektetők

Jelentős diszkonttal forognak a részvények, a zártkörű tőkeemelések jegyzési ára alatt.



A likviditás javulása várható

Elkötelezettség a közkezhányad növelése, a befektetői kör szélesítése mellett.



A MENEDZSMENT SZERINT A JELENLEGI RÉSZVÉNYÁRFOLYAM NEM TÜKRÖZI A CÉGCSOPORT EDDIGI NÖVEKEDÉSÉT

A már azonosított akvizíciós célpontok sikeres jövőbeni felvásárlásával **további jelentős értéknövekedés** valósítható meg.



SZÉLESKÖRŰ NYILVÁNOS KIBOCSÁTÁST TERVEZÜNK, MELY JELENTŐSEN JAVÍTHATJA RÉSZVÉNYEINK LIKVIDITÁSÁT

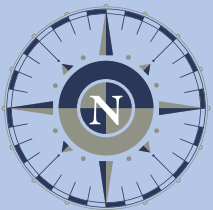
A Julius-Globe felvásárlása új szintre emeli a Csoportot, de nem állunk meg itt: 2026-ban adózott eredményünk közel lehet az 1 milliárd forinthez, a részvényeseknek kifizetett osztalék pedig évről évre stabilan emelkedhet.



IPARI INNOVÁCIÓS TECHNOLOGIÁKBAN ÉLENJÁRÓ CSOPORTOT ÉPÍTÜNK, MELY RÉGIÓS INTEGRÁTORKÉNT LÉPHET FEL A KKV SEKTOR NICHE SZEGMENSÉBEN

Nemzetközi piacra lépés, keressük a környező országok Instrumját és Julius-Globe-ját!

**KÖSZÖNÖM
A FIGYELMET!**



**NAVIGATOR
INVESTMENTS**

DISCLAIMER

Jelen tájékoztatót a NAVIGATOR Investments Nyrt. (Székhely: 2040 Budaörs, Gyár utca 2.) készítette.

Jelen tájékoztató kizárólag a készítésekor rendelkezésre álló tényszerű információkat és ésszerű kalkulációkon alapuló következtetéseket tartalmaz.

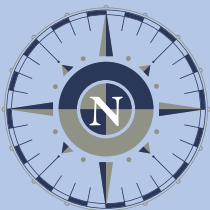
Jelen tájékoztató nem minősül és nem is értelmezhető értékpapír kibocsátásával kapcsolatos tájékoztatónak, a tőkepiacról szóló törvény 16. § szerinti tájékoztatásnak, értékpapír eladására vonatkozó ajánlatnak, befektetési ajánlásnak vagy befektetési elemzésnek, továbbá javaslatnak a Társaság értékpapírjainak megvásárlására.

A jelen tájékoztató anyagok, a NAVIGATOR Investments Nyrt. vezetésének jelenlegi nézeteire és feltételezéseire alapozva, előre tekintő állításokat is tartalmaznak, melyeket a Társaság jóhiszeműen és véleménye szerint megalapozottan ad át.

Az előre tekintő állításokat befolyásolhatják már ismert és ismeretlen bizonytalanságok és kockázatok és egyéb olyan tényezők, melyek a NAVIGATOR Investments és az érintett Társaságok, vagy az iparág(ak) konkrét eredményei, pénzügyi helyzete, teljesítménye vagy elért céljai tekintetében jelentős különbséget eredményezhetnek az előre tekintő állításokban megfogalmazott vagy ráutalással leírt eredményekhez, pénzügyi helyzethez, teljesítményhez vagy kitűzött célokhoz képest.

A NAVIGATOR Investments Nyrt. és képviselői nem vállalnak felelősséget a jelen tájékoztató adataiból levont következtetéseken alapuló befektetési döntésekért, azok esetleges hátrányos jogi, illetve pénzügyi következményeiért, elszenvedett veszteségekért.

NAVIGATOR Investments Nyrt.



NAVIGATOR
INVESTMENTS